

Référence	MarDig2019 – Mise à jour Janvier 2021
Durée	Sur mesure
Pédagogie	<ul style="list-style-type: none"> <li>● Pédagogie orientée projet</li> <li>● Présentation étape par étape</li> <li>● Mise en place d'un projet avec le stagiaire</li> <li>● Supports de cours numériques</li> </ul>
Public Visé	Tout public sensibilisé aux stratégies marketing
Animateur / Formateur	Aurélian BELLOU-BOUSSELAIRE
Prérequis	Bonne utilisation de Microsoft Windows ou de MacOS
Lieu	Dans nos locaux, sur site ou en FOAD

## 1 Objectifs / Finalités

- Définir une stratégie multicanal
- Optimiser l'expérience utilisateur d'un site ou d'un service web
- Utiliser les outils d'analyse d'audience pour adapter ses actions de marketing digital
- Créer un site vitrine ou Ecommerce
- Réaliser un cahier des charges mobile / fixe / web ...
- Piloter la création de sites web en respectant l'accessibilité
- Développer des espaces clients
- Utiliser les outils mail
- Assurer la sécurité de son poste informatique et des communications numériques

## 2 Thématiques

Cette formation est modulable et personnalisable, chaque séquence étant indépendante des autres.

### **Séquence 1 : Le digital dans l'entreprise**

- Analyser les tendances avec les outils numériques
- Dématérialiser les process et les services
- Définir une politique sur les réseaux sociaux
- Créer des liens entre les médias sociaux, web, mobiles et traditionnels

- Créer et entretenir du lien avec les communautés web et les influenceurs

## **Séquence 2 : Piloter un projet web**

- Créer un site vitrine
- Créer un site e-commerce
- Réaliser un cahier des charges pour les projets web ou mobile
- Optimiser la performance d'un site web, les parcours utilisateur...
- Mesurer l'efficacité et l'améliorer grâce aux outils d'analyse d'audience
- Créer et optimiser les campagnes de référencement payant
- Améliorer le SEO, utiliser Google Search Console, faire des recommandations aux équipes de développeurs quand aux stratégies à mettre en place
- Effectuer des e-mailing et traitement des courriels entrants et sortants, création de groupes d'envoi

## **Séquence 3 : Sécurité et bonnes pratiques**

- Sécurisation des mots de passes, des accès à sa propre machine ou à des services en ligne
- Connaissance des outils de protection informatique
- Création d'une stratégie générale de sécurisation
- Application de la RGPD (partie sécurité des données)

## **Séquence 4 : Intégrer les technologies de l'entreprise digitale**

- La sécurité du numérique
- Outils de bureau numérique
- Intégrer les solutions Cloud et SaaS
- La gestion de données, le respect de la RGPD ( partie respect de la vie privée et professionnelle)
- Les outils collaboratifs de management
- La mise en pratique du travail collaboratif
- Nouvelles pratiques, barrière public-privé, utilisation mixte des devices

## **Séquence 5 : Optimiser l'expérience utilisateur**

- Utiliser le digital pour améliorer la communication avec le client
- Elaborer une stratégie de référencement
- Etudier les comportements du consommateur numérique
- Dynamiser ses outils de communication numérique
- Faire une veille des tendances.

## 3 Evaluations

- Evaluation sur cas pratique au cours de chaque séquence et sur chaque projet avec revue si nécessaire des éléments non acquis et conseils pour rendre les usages plus efficaces
- Evaluation détaillée en fin de parcours
- Possibilité de certification en fin de formation